

ZOOM

Raymond de Veysière, maire de la modernité



L'avenue qui porte aujourd'hui son nom n'était, avant Veysière, qu'un étroit chemin / Photo Patrice Pessia

Avocat de profession, Raymond de Veysière (1853-1923) fut élu maire d'Ecully à 28 ans, le 19 juillet 1881. En 42 ans de mandat, il a doté la ville du tramway électrique, fait réaliser les égouts route de Champagne, Grande-rue (qui deviendra l'avenue qui porte son nom), il a également doté la ville de l'éclairage électrique en 1910-1911. On lui doit aussi la création du marché et la réalisation du monument aux morts, place de la Libération, en 1921.

C'est lui qui modernisa la Grande-rue dont l'histoire est liée avec celle de la montée du docteur-Mastier, qui formait l'axe d'accès principal à Ecully, depuis Lyon. Devenue avenue de Veysière, elle n'était au XVI^e siècle « qu'une voie courante à travers les champs et les bosquets ». Sur le plan de 1580, une seule construction apparaît à la hauteur de l'actuelle résidence du Parc. Les maisons qui bordent cette rue ne s'édifièrent que bien plus tard, ne laissant qu'un étroit passage entre elles. Pour obtenir sa largeur actuelle, Veysière fit démolir en 1891 le bâtiment qui se trouvait sur le côté nord de la rue.

Raymond de Veysière décéda le 27 janvier 1923 dans sa propriété située au 6 de la route de Champagne.

TENNIS

La-Tour-de-Salvagny : le tournoi open pour le TAC commence fort



Ce week-end, les féminines sont entrées en compétition / Photo Jacques Rougemont

Les premières rencontres dans le cadre du tournoi annuel, organisé par la section tennis du TAC (Tour athletic club), se sont déroulées depuis vendredi 5 sur les courts du parc de l'Hippodrome. A ce jour ils sont 150 environ à s'être inscrits pour ce tournoi, le seul de cette période estivale de l'année. La deuxième semaine de compétition va voir arriver des joueurs classés en deuxième série. Pour Jean-Noël Chatain, gestionnaire du planing des rencontres, à la

date de ce samedi, il y a déjà 150 participants inscrits. « Cette année, nous avons ouvert le tournoi aux joueurs de 2^{ème} série avec des classements 15, 5/6, 4/6. Dès mercredi, les joueurs de ces catégories vont entrer en lice. Le nombre de match va s'intensifier avec un week-end du 15 août et trois jours plein avec l'aide de la météo bien sûr. C'est l'occasion pour les tourellois et les autres, amateurs de tennis, de venir assister à de belles rencontres.

BLOC-NOTES

CHAMPAGNE-AU-MONT-D'OR

La solidarité consiste à aider et soutenir ceux qui en ont besoin. Durant l'été, il arrive que nos aînés se sentent un peu seuls. Sachez que la municipalité est

toujours là pour vous aider, répondre à vos questions, etc. N'hésitez pas, en amont des mois d'été, à signaler votre solitude au service social, auprès de Christine Chrétien au 04 72 52 06 09

Ouest Lyonnais : les propriétaires de maisons d'hôtes vous attendent de pied ferme

Tourisme. Une vingtaine de maisons d'hôtes accueille des voyageurs de passage. Leurs hôtes doivent les convaincre de dormir chez eux et leur donner l'envie de revenir

Qui n'a jamais rêvé de transformer sa maison pour accueillir des touristes et ainsi arrondir ses fins de mois ? Une passion ou une reconversion qui demande beaucoup d'investissement financier... et personnel.

« Je vends aussi des meubles pour les chaînes d'hôtelleries », témoigne Marie-Hélène Guyot, l'hôte de L'Orangerie, à Tassin-la-Demi-Lune, où elle a ouvert trois chambres et une roulotte. Sa spécialité ? « La clientèle d'affaire à la recherche d'un cadre discret ainsi que d'une proximité avec Lyon et l'autoroute. » Marie-Hélène Guyot a bien compris les besoins de ses « invités ». Le parc et certaines pièces de la maison se prêtent parfaitement aux séminaires d'entreprise. « Je propose la paix sans l'anonymat froid des hôtels », analyse-t-elle.

Pour assurer la présence des touristes toute l'année, les chambres doivent être répertoriées, dans des guides et des sites internet. « Je dépense entre 90 et 150 euros par an pour chaque référencement », précise Marie-Hélène Guyot. Un investissement qui s'avère payant. Laurent et Marie-Jeanne, un couple originaire d'Orléans, ont réservé deux nuits au Domaine du Montgay à Fontaines-sur-Saône. Ce qui les a justement séduits ? « Le site internet personnalisé avec un descriptif et des photos, le rapport qualité prix, le petit-déjeuner copieux et sympathique. » À l'issue de leur séjour, ils sont « ravis ». Histoire d'attirer plus de clients, le Domaine de Montgay fait partie d'un coffret cadeau à 70 euros. Plus d'un tiers de sa valeur revient directement aux propriétaires. Aujourd'hui 50 % de leur clientèle réserve avec ce coffret. En 2010, leur chiffre d'affaires s'est élevé à 14 000 euros brut. « C'est peu lorsqu'on doit déduire le salaire de l'unique salariée, soit environ



5 000 euros par an, les 400 croissants, 300 baguettes, 200 pots de confiture, à l'année », estime Didier Rethouze. Mais sept ans après leur ouverture, leurs deux chambres d'hôtes attirent toujours plus de clients. Ils viennent de faire construire une piscine en bois. Un atout supplémentaire pour attirer de nouveaux clients. Les propriétaires ont très souvent recours au label Gîtes de France pour se faire connaître. « Nous donnons 14 % du prix de la chambre à Gîtes de France », confie Michèle Gaillardon, l'hôte de La Bergerie de Pollionnay, qui a réalisé des travaux dans sa propriété pour obtenir le sésame. Certains sont plus réfractaires. Régine Selosse, la propriétaire du Domaine de la Grande Blanche à Tassin, n'a pas voulu s'affilier à ce réseau. « Je préfère faire petit dans mon coin et travailler bien », justifie-t-elle. « Mais je respecte scrupuleusement leur cahier des charges », confie l'hôte. Son chiffre d'affaires estimé en 2009 : 10 000 euros net. Une somme

à la hauteur de ses prévisions. Pour fidéliser ses clients, Régine Selosse leur proposait et concoctait des repas depuis deux ans. Finalement, elle a arrêté d'en faire cette année. « La restauration, c'est délicat et ce n'est pas rentable comme les chambres ». Selon elle, celles-ci sont faites « une fois pour toute ». Ensuite, elle doit seulement s'occuper du ménage et nettoyer les draps après le passage des clients. Pour qu'une chambre d'hôte soit rentable à tous les coups, « il faut une structure déjà existante. Par ailleurs, pour économiser un peu d'argent, le café s'achète au kilo et les repérages dans plusieurs enseignes pour trouver le produit le moins cher sont indispensables », conseille Régine Selosse. Dernière astuce ? Dans sa maison, aucun salarié. Elle se charge de tout. Les propriétaires de chambres d'hôtes sont unanimes. Faire tout soi-même reste le meilleur moyen de rentabiliser sa chambre d'hôte.

Laura Zéphirin et Lucas Demangeat

« Le dynamisme de Lyon, ses salons, ses séminaires génèrent une clientèle d'affaire »



Regina Scalia, responsable Labellisation Clévacances de Rhône Tourisme / Photo DR

Quelle est la situation économique du marché des chambres d'hôtes ?

« Le marché se porte bien, il progresse crescendo. Cette année, nous avons enregistré une dizaine d'ouvertures de chambres d'hôtes dans l'agglomération. Aujourd'hui, le tourisme d'affaires représente une grande partie de la fréquentation de ce type de location. Lyon est une ville dynamique, avec nombre de séminaires en



1 Marie-Hélène Guyot a aussi une roulotte, dans son jardin. La décoration plus cosy convient aux amoureux / Photo L. D.

2 L'Orangerie, à Tassin, accueille une clientèle d'affaires, à la recherche de discrétion et de calme / Photo L. D.

3 Le cadre de la maison du Domaine de Montgay à Fontaines-sur-Saône séduit les clients de passage / Photo Laura Zéphirin

4 Sylvie et Didier Rethouze sur les côtés, leurs clients au centre, entourés de leur cheval et leur âne / Photo Laura Zéphirin

médecine et autres, de salons de toutes sortes, qui génèrent cette clientèle d'affaire. Sur 52 semaines dans l'année, il n'y en a que deux où les réservations sont moins nombreuses. Dès qu'il y a de l'emploi, cela suscite des déplacements, avec besoin ou non d'hébergement. »

Est-ce important pour une chambre d'être classée, répertoriée, à l'image des hôtels ?

« Sur l'agglomération, Clévacances a labellisé une soixantaine de chambres d'hôtes. Le label est un gage de qualité, car les propriétaires doivent aménager leurs chambres pour qu'elles répondent à certains critères : l'équipement, le cadre de vie, l'accueil bien sûr... Sur Internet, être référencé et avoir un système de réservation facilité beaucoup la démarche des touristes. »

En général, qui sont les propriétaires de chambres d'hôtes ?

« Ce sont des personnes ouvertes d'esprit, qui aiment et savent accueillir. Quand ils reçoivent des professionnels, qui ont une démarche différente des touristes lambda, ils s'adaptent aux attentes de leurs clients. Malgré leurs volontés communes, les propriétaires ont des profils différents. Il y a des retraités et des actifs. La plupart du temps, cette activité correspond à un complément de revenu. Pour diversifier leur offre, la tendance des propriétaires est aux aménagements « bien-être », comme les spas, certaines personnes proposent des massages... Cette évolution correspond à la situation favorable du marché dans le secteur de la relaxation. »

Propos recueillis par L. D.

DARDILLY

Un nouveau marché très attendu au Barriot



Jeannot Molin, producteur des Monts du Lyonnais / Photo Virginie Fournes

À l'initiative de la commune, un marché va voir le jour quartier du Barriot, sur le parvis de l'église Saint-Claude. Les travaux relatifs à l'éclairage, sanitaires et compagnie suivent leur cours pour une inauguration le 9 septembre prochain.

Un marché de fruits, légumes et volailles entre autres qui correspond bien à la demande du consommateur ainsi qu'à une tendance qui est au retour à la consommation de produits locaux. Un marché innovant par son créneau horaire : chaque

vendredi de 16 à 19 heures. Des horaires qui s'adaptent aux nouveaux modes de vie sans interdépendance avec les marchés des communes avoisinantes. Jeannot Molin, producteur des Monts du Lyonnais, présent sur un marché des alentours, précise que ce marché en soirée, lui apportera une clientèle nouvelle et qu'il se fera mieux connaître car il propose également ses produits en marché « privé » dans la cour de son domicile. Un marché qui selon certains Dardillois va redynamiser le village.

LE BLOC-NOTES

CHASSELAY

Concours de coïnche

Deux coïnche de l'Ami 4 le samedi 8 octobre à la salle des fêtes. La 1^{ère} à 13 h 30 avec assiette garnie ; la 2^e à 19 h 30. Toutes les doublettes seront primées. Buvette, restauration.

ECULLY

Cinéma : fermeture estivale

Le cinéma sera fermé jusqu'au mercredi 24 août.

LISSIEU

Fermeture de la Mission locale

Des Monts d'Or et des Monts du Lyonnais, jusqu'au 15 août.

SAINT-CYR-AU-MONT-D'OR

Ouverture de l'Ermitage du Mont-

Cindre

Les bénévoles de l'association Louis Touchagues assurent une permanence tous les dimanches d'été de 15 à 18 heures. Visite de la chapelle et du jardin de rocaïlle (depuis le bas).

Mairie : horaires d'été

La mairie est fermée tous les après-midi jusqu'au 19 août inclus. La mairie sera fermée le samedi 13 août.

SAINT-DIDIER-AU-MONT-D'OR

Messe du 15 août

Lundi 15 août, messe à 11 heures dans l'église de St-Didier

La Vie en colliers

L'association recherche un ou plusieurs exemplaires de la revue « L'écho de St Didier-au-Mont-d'Or et de St Fortunat » publiée au début du siècle par la paroisse. Renseignements : 06 40 10 79 78

notre choix, respecter le vôtre

«Le Choix Funéraire», c'est la marque du premier réseau de marbriers pompes funèbres indépendant implanté partout en France. «Le Choix Funéraire» défend et partage partout les mêmes valeurs :

- Obsèques** : Organisation complète de funérailles civiles ou religieuses, inhumation ou crémation et coordination du convoi selon un dispositif rigoureux et ponctuel.
- Marbrerie** : Une large gamme de monuments et de motifs exclusifs «Le Choix Funéraire» ou d'un monument de création personnalisée.
- Fleurs** : Un large choix de fleurs naturelles et artificielles ainsi que de nombreux ornements : plaques, bronzes,...
- Prévoyance, contrat, obsèques** : Avec nous, il vous est possible de préparer ses obsèques. C'est simple, facile et rassurant. Avec le «Choix Funéraire» vos volontés sont scrupuleusement respectées.

ATL Une équipe à votre service 24H/24

CHAZAY D'AZERGUES Rue Pasteur T. 04 78 43 61 69 n° hab. 09992318
LE BOIS D'OINGT Pl. B. -Guillermin T. 04 74 71 66 37 n° hab. 03692062
GRANDRIS Rue des Ecoles T. 04 74 03 04 05 n° hab. 08920993

www.pf-atl.com